

求人情報

- 初任給 170,000円～
- 福利厚生 各種社会保険完備、健康診断、年末年始・夏期休暇、交通費支給、社内研修、新年会、野球・サッカー観戦チケット
- 休日休暇 年間87日
- 職種 販売
- インターンシップ受け入れ あり
- 大学生アルバイト受け入れ あり
- 採用担当者連絡先 TEL/022-291-1223 E-mail/infosales@itagaki-jp.com



▲自社採用ページはコチラ  
マイナビあり

- 設立 1897年
- 代表 板垣 金太郎
- 資本金 1,000万円
- 従業員数 290人 (男90人/女200人)

〒983-0862  
仙台市宮城野区二十人町300-1  
TEL/022-291-1223  
FAX/022-257-0655  
http://www.itagaki-jp.com

# 株式会社いたがき

小売業



1 倉庫はもちろん、店頭と並んでからも商品の状態をつぶさにチェックする板垣社長(右)。いい物を届けたいという思いに満ちている。2 瑞々しい味わいで人気の「ゼリー」。メロンやイチゴ、ピンクグレープフルーツなど種類も豊富だ。3 全国から仕入れている果物は旬の物ばかり。仙台市場では手に入らない果物も少なくない。4 地方発送も行っている「仙台三越果物コーナー」。高級品や贈答品用の果物を豊富に揃えている。5 「先代から伝えられた『利は元にある』という教えを大切にしています」と語る板垣金太郎社長。6 デバ地下のジュースコーナーとして長年地元の人に親しまれている「三越ジュースコーナー」。7 常ににぎわいをみせている『S-PAL仙台』地下1階の『ナチュラルイタガキ野菜売場』。



産地に感謝し、お客さまに感謝し、感謝される存在を目指す

宮城をリードする注目企業を紹介する  
「マガジン版『みやぎで働く!』2018年度版は  
県内の大学・地下鉄駅・図書館等で配布中!!



新たなアイデアで  
会社をさらに発展させる

’08年から’16年まで毎年1店舗ずつ出店を続け、現在、仙台市内を中心に17店舗を展開。’09年には約27億円だった年商は’17年には1.5倍となる約45億円を記録し、前年比105%の伸びを示すなど勢いはとどまることを知らない。「店舗数、社員数とも増えてきていますので、一度立ち止まり、人材の教育などを推進し、既存店の能力を上げていきたい」と考えています。と板垣社長は今後の展開を語る。そんな会社が求めているのは「果物や野菜が好きで専門的知識を身に付けたい。お客さまの健康を考えたい。お客さまの健康を考えたい」と願う人材だ。「食に興味があり、新商品を開発したい。新しい業態の提案をしたいなど、企画力のある人は大歓迎です」と社長は笑顔を浮かべる。

次々と生み出している秘密は、現場でお客さまの声を実際に聞いてみる若手社員のアイデアや意見を積極的に採用すること。ノルマなど一切なく伸び伸びと働ける職場環境も一役買っている。さらに、野菜ソムリエや管理栄養士などの資格取得に関しては同社が受験料を全額負担。「商品の鮮度や価格だけでなく、お客さまの健康を気遣い、栄養価やレシピなどの情報提供にも注力しています。取得した知識を還元することでお客さまに喜んでほしい」と考えています。(板垣社長)。このような取組みは好評で、資格取得者だけでなく、フルーツのおいしい食べ方やフルーツカットの講習会の講師として社員が招かれることも少なくない。

自由な社風が強み  
こだわりの仕入れと

青果物販売店「いたがき」の強みはこだわりの仕入れ。仙台市場や日本一の品揃えを誇る東京都の大田市場、築地市場を毎日チェックしていることはもちろん、社長自らが東北エリアだけでなく、四国や九州など全国の生産者を訪ね、直接取引も手がけている。「同じ種類の果物であっても、産地や果樹園が位置する標高、収穫時期などにより旬が違います。そのような条件の全てを考え、最もおいしい旬の果物を探し、店頭と並べています」と4代目の板垣金太郎社長は語る。40年以上にわたる取引を続ける中で生産者と築いてきた信頼関係もこだわりの仕入れを支えている。仕入れのみならず、ジュースパールの生ジュースやカフェで提供するケーキやデザートなども全てを自社で開発・製造するものこだわりだ。商品の開発を担うのは若手社員。魅力的な商品

## S-style みやぎで働く! vol.12

宮城の企業と就活者をつなぐ  
“地元でキャリアをはじめ、ための  
S-styleのお仕事紹介。