



## 会社に入社して、

### 一番やりがいを感じたことは?

### お客さまの「おいしい」が何よりの活力 若手が笑顔で活躍できる会社です







■ケーキ販売部門の加藤優さんは、接客に加えて商品の陳列やラッピングなども担当。 「お客さまから『この間のケーキおいしかったよ』と喜んでもらえるのがうれしい」と笑み を浮かべる。 2者手が伸び伸びを働ける社風が魅力。 10倉庫はもちろん、店頭に並んでからも商品の状態をつぶさにチェックする板垣社長。 いい物を届けたいという思いに満ちて の果物も揃える。<br/>
「フレッシュフルーツをきめ細やかなスポンジケーキで包んだロールケーキは、"フルーツが主役"のまさに青果店ならではの看板メニュー。

立 1897年 表 板垣 金太郎 ■資本金 1,000万円

■従業員数 290人(男90人/女200人)

〒983-0862 仙台市宮城野区二十人町300-1 TEL/022-291-1223

FAX / 022-257-0655 http://www.itagaki-jp.com

■福利厚生 各種社会保険完備、健康診断、年末年始・夏期休暇、交通費支給、 社内研修、新年会、野球・サッカー観戦チケット

■休日休暇 年間87日

■インターンシップ受け入れ/あり ■大学生アルバイト受け入れ/あり ■採用担当者連絡先/TEL022-291-1223

ainfosales@itagaki-jp.com

会社案内請求 自社説明会 ☑ 会社見学



■採用までの流れ ① 会社説明会

② 書類選考 ③ 面接・筆記試験

④ 内定通知

ジュースバーの生ジュースや 市内を中心に18店舗を展開

郎社長は語る。 40年以上にわ もおいしい旬の果物を探して な条件のすべてを考慮し、 者と築いてきた信頼関係も います」 と4代目の板垣 金太 この仕入れの要となっている

会社をさらに発展させる 若手のアイディアで ょり旬が違います。そのよう 力のある人は大歓迎です」と

わりの仕入れ。社長自らが東 れている。同社の強みはこだフェなど、老若男女に親しま ね、直接取引も手がけている 九州など全国の生産地を訪 北エリアだけでなく、四国や 座地や標高、 収穫時期などに 「同じ種類の果物であって ーススタンド、華やかな スが魅力の が魅力のカ 育や既存店の能力向上に力を 社長。店舗数、社員数とも増 情報提供にも注力しています 這い、栄養価やレシピなどの などが|切なく伸び伸びと働 刀的な商品を生み出している 旳に採用していることが、魅 えてきたいま、改めて人材教 にいと考えています」と板垣 **仕員たちの知識を還元するこ** こでお客さまに喜んでもらい の背景にあるのは、 る職場環境も一役買って 5く、お客さまの健康を気「商品の鮮度や価格だけ

材だ。「食に興味があり、新 の健康を考えたい」という 識を身につけたい、お客さま「果物や野菜が好きで専門知 そんな同社が求めるの



# 産地に感謝し、お客さまに感謝し、 感謝される存在を目指す

バフェやデザー

レッシュジュー

自由な社風が強みこだわりの仕入れと

果物販売店として知られる

のが若手社員。現場でお客さ